

# WEEDO IT & TELETECH S'ASSOCIENT POUR CRÉER L'OFFRE LA SOLUTION GLOBALE D'EXTERNALISATION

Une nouvelle solution dédiée à l'acquisition et à la fidélisation client a été développée par deux acteurs reconnus des marchés de la stratégie digitale et de la relation client : Weedoit et Teletech Int.

## Lead&deal : ou comment transformer un contact en un client ?

Acquérir de nouveaux prospects et les transformer en client nécessitent des outils, de la connaissance, du temps, des hommes... Autant de moyens que les entreprises ne peuvent pas toujours internaliser.

C'est ce constat qui pousse Weedoit IT et Teletech Int. à créer Lead&deal, une solution clé en main avec **4 modules à la carte** qui s'adaptent à toutes les stratégies marketing.



1

DétECTION  
et génération  
de leads

2

Scoring  
et traitement  
de la data

3

Conversion  
client

4

Fidélisation  
client



## Lead&deal : multiplier les avantages pour garantir la performance

Lead&deal se positionne comme une offre globale d'externalisation et profite d'une flexibilité technique et organisationnelle unique sur le marché pour valoriser l'expérience client :

- **Un seul outil** permet de capter des prospects, de les équiper puis de gérer la relation client,
- Les 4 modules sont **dissociables** pour optimiser les campagnes selon les attentes et les process des donneurs d'ordres,
- **Un interlocuteur unique** est dédié aux campagnes.

En savoir plus sur l'offre Lead&Deal :

Tél : +33 (0)4 72 61 26 31 | [contact@leadanddeal.com](mailto:contact@leadanddeal.com)

**WEEDO IT** : Agence de Marketing digitale spécialisée à la performance, développe des stratégies commerciales et publicitaires sur tous les supports digitaux (Affiliation, Coregistration et Sponsoring, Monétisation de data, Distribution de leads).

**TELETECH INT.** : Expert de la gestion externalisée de l'expérience client, conçoit et gère des opérations marketing omnicanales en avant-vente, vente, suivi client et de fidélisation.