

Date 17/08/2015

Pour diffusion immédiate

WEEDO IT ETEND SON OFFRE A LA MONETISATION DE DONNEES

Mots-clés : agence digitale, stratégie digitale, big data, bases de données, monétisation, nettoyage, enrichissement, qualification

Résumé :

L'agence de marketing digital, Weedo IT continue son évolution et présente son nouveau service : Data deal, spécialisé dans la monétisation de data. Une offre clé en main pour accompagner les annonceurs grâce à une formule 100% transparente et rentable.

Weedo IT poursuit son développement

En 2014, Weedo IT a procédé à un repositionnement stratégique de son activité en segmentant ses offres en plusieurs pôles, permettant ainsi un contact avec des personnes dédiées et expertes dans chaque domaine. Nous retrouvons ainsi un pôle dédié à l'affiliation et un dédié à la coregistration.

Aujourd'hui, Weedo IT ajoute à son panel d'offres un **pôle dédié à la monétisation de données : Data deal**



Monétisation de Data

Ce nouveau service s'inscrit parfaitement dans la logique d'accroissement et de développement de Weedo IT, qui consiste à fournir à ses clients un ensemble de services autour de leurs bases de données :

- L'affiliation pour accroître le trafic ou les ventes d'un site internet
- La coregistration pour créer ou enrichir une base de données
- La monétisation de bases pour optimiser et rentabiliser les données collectées

Data deal : un service clé en main et transparent

La monétisation de base de données demande de nombreux moyens techniques et humains que les annonceurs ne possèdent pas toujours. Data deal, le nouveau service de Weedo IT, propose une solution clé en main leur permettant d'accroître leur chiffre d'affaires en utilisant leurs données.

Data deal offre aux annonceurs différentes formules pour s'adapter à leurs besoins : nettoyage, monétisation et enrichissement des données collectées et confiées.

1

Nettoyage : Data deal a collecté une base repoussoir constituée d'adresses erronées, jetables, spamtrap, permettant de nettoyer les données confiées pour optimiser leur délivrabilité.

2

Monétisation : Data deal propose aux annonceurs de monétiser leurs données, tout en leur laissant une visibilité totale sur les actions menées grâce à des reportings réguliers et transparents.

3

Enrichissement : Data deal offre la possibilité de collecter des champs manquants à la base de données des annonceurs pour ensuite pouvoir faire un ciblage comportemental.

LES AVANTAGES DATA DEAL :

- Solution Plug & Play
- Pas de transfert de propriété
- Pression marketing maîtrisée
- Sélection optimisée des campagnes
- Suivi et Statistiques en temps réel
- Reporting détaillé

Weedo IT en quelques chiffres

- + de 1200 campagnes
- + de 7 millions de leads
- + de 20 milliards d'affichages
- + de 2.5 millions de ventes
- + de 1,5 milliard de clics
- + de 1,2 millions de contacts en co-registration
- + de 3,6 millions de contacts en sponsoring

A PROPOS

Weedo IT est une agence de marketing digitale qui propose un ensemble d'outils pour vous accompagner dans votre stratégie digitale.

Spécialisée dans la génération de trafic sur Internet, elle intervient tant sur l'affiliation, la co-registration, le jeu concours, le référencement naturel et payant que le marketing sur les réseaux sociaux et dispose d'un studio de création graphique.

Créée en 2004, la mission de Weedo IT est d'optimiser les performances de vos actions tout en établissant une relation privilégiée avec chaque client et affilié pour maintenir un partenariat solide et durable.

Présente en France et en Europe, Weedo IT se positionne comme un des principaux acteurs digitaux grâce à un réseau de plusieurs milliers d'éditeurs et la gestion de plus de 500 clients.